



hogenhouck

MBI (Management Buy In) – Kit

‘Voor de ondernemer die met zorgvuldigheid én beleid wenst over te dragen...’



Is bedrijfsopvolging binnen uw familie of management niet voorhanden en kloppen strategische partijen niet aan uw deur? Dan komt de ervaren externe manager als mogelijke koper van de onderneming in beeld. Maar hoe vult u dat in?

De MBI-Kit biedt u een oplossing met minimale afbreukrisico's: partijen weten vooraf precies waar ze aan toe zijn. De Kit gaat uit van een traject in vier stappen waarbij de manager zich uiteindelijk voor de keuze ziet gesteld om de onderneming te kopen, dan wel te vertrekken ('Buy or Out'):

- Selectie, informatieverstrekking; (beperkte) onderhandeling;
- Proefperiode van 6 maanden;
- Buy In door manager (als minderheidsaandeelhouder);
- Buy Out door manager (100%) of vertrek.

Voordelen van de MBI Kit

- **Zorgvuldigheid:** overdracht pas na bewezen 'fit' tussen externe manager en onderneming.
- **Vereenvoudiging onderhandelproces:** contracten 'liggen op de plank' en houden rekening met belangen externe manager.
- **Reductie afbreukrisico:** spelregels zijn vooraf helder kunnen onderweg niet worden gewijzigd.



De MBI-Kit is een alternatief voor de gebruikelijke opties die u heeft voor overdracht aan een externe manager:

U neemt de manager aan met de (algemene) toezegging dat overdracht te zijner tijd besproken zal worden.

Nadelen:

- “Tegengesteld belang”; bij succes maakt de manager de aandelen duur;
- “Eenzijdig risico”; u betaalt het leergeld van de manager;
- “Twee kapiteins”: wie heeft nu echt het roer in handen?

U verlangt van de manager dat hij eerst de onderneming overneemt.

Nadelen:

- De manager krijgt drempelvrees;
- Financiers haken af vanwege hoge afbreukrisico externe manager;
- U wordt voor een deel van de koopsom afhankelijk van succes van deze (onbekende) manager.

Hogenhout ‘MBI-Kit’

‘Een oplossing met minimale afbreukrisico’s: partijen weten vooraf precies waar ze aan toe zijn.’

De MBI-Kit is in samenwerking met het advocaten- en notarissenkantoor BarentsKrans ontwikkeld en omvat de voor een dergelijke transactie benodigde documenten (waaronder investment agreement, management- en koopovereenkomst, notariële akten van uitgifte en levering van aandelen) en bijbehorende professionele ondersteuning tegen voorspelbare kosten en transparante voorwaarden.

hogenhouck bedrijfsoverdrachten bv

T 070 - 346 4630

F 070 - 346 8029

E info@hogenhouck.nl

I www.hogenhouck.nl

KvK 24412325



omdat eigenaren veranderen